

## WIE SIE IDEEN, PRODUKTE UND SICH SELBST AM BESTEN PRÄSENTIEREN UND BEI ANDEREN NACHHALTIGE WIRKUNG ERZIELEN.

*Eine Präsentation ist eines der wichtigsten Werkzeuge, um etwas zu bewegen. Ob Sie Kollegen überzeugen, ein Produkt oder Projekt verkaufen, ein Team motivieren oder der Geschäftsleitung eine Idee vorstellen – meist hängen Erfolg oder Misserfolg von der Klarheit, Prägnanz und Überzeugungskraft Ihrer Präsentation ab.*

*In High Impact Presentations sehen und hören Sie sich selbst auf Video – so, wie Ihre Zuhörer Sie sehen und hören. Sie trainieren Ihre Präsentationstechnik intensiv – mit mindestens 7 praktischen Präsentationsübungen, die alle auf Video aufgezeichnet werden. Nach jeder Übung setzen Sie sich mit einem der Trainer zusammen, analysieren die Videoaufzeichnung unter 4 Augen, feilen an Inhalt und «Verpackung» und bekommen handfeste Tipps, wie Sie Ihre Präsentationen lebendiger, klarer, interessanter machen können.*

*Sie trainieren in einer kleinen Gruppe mit 2 Trainern. Den Datenträger mit Ihren Präsentationsübungen nehmen Sie nach dem Seminar mit nach Hause. Und das Ergebnis ist hervorragend. Machen Sie mit.*

### Termine 2010:

- 12./13.03. Anthering
- 29./30.04. Neusiedl am See – auf ENGLISCH
- 24./25.06. St. Ruprecht (Stmk)
- 23./24.09. Bad Waltersdorf – auf ENGLISCH
- 05./06.11. Laaben im Wienerwald

Investition: EUR 1.800,- + 20% MWSt.

### Ein Trainingsprogramm in 2 Tagen

#### Was Sie lernen:

- Die Zuhörer und ihre Interessen einschätzen
- Die Ziele der Präsentation definieren
- Die Themen überzeugend entwickeln
- Die Präsentation strukturieren
- Komplexe Informationen präsentieren
- Die Zuhörer zum Handeln auffordern
- Zuhörer mit Fakten und Beispielen überzeugen
- Sich auf ein Interview vorbereiten
- Neueste Präsentationstechnik nutzen
- Frage-und-Antwort-Perioden souverän moderieren
- Unter Druck einen klaren Kopf behalten
- Wie Sie sofort Aufmerksamkeit gewinnen
- Ideen und Vorschläge klar und kraftvoll vortragen
- Bei Präsentationen entspannter und natürlicher sein
- Fachkompetenz und Sicherheit ausstrahlen
- Wie Sie die Zuhörer gewinnen und begeistern
- Ihre Wirkung durch Körpersprache, Gestik und Stimmlage verstärken
- Glaubwürdigkeit ausstrahlen
- Ihre Ideen, Ihre Firma und sich selbst gut verkaufen



**Information: Dale Carnegie Österreich**  
 Bartensteingasse 2, 1010 Wien  
 Tel. 01/9850523  
 Email: [office@dale-carnegie.at](mailto:office@dale-carnegie.at)  
 Web-Info: [www.dale-carnegie.at/HIP](http://www.dale-carnegie.at/HIP)

### Anmeldung (Fax an: 01/9850523-33):

Ich melde mich verbindlich an zum Dale Carnegie Präsentationstraining am ..... (bitte Termin ankreuzen):

Name (mit Titel)..... Firma: .....

Rechnungsanschrift    \_Firma            \_Privat

Straße: ..... PLZ, Ort.....

Telefon: ..... Mobil: .....

Email: .....

(Firmenmäßige) Unterschrift: