

STEIGERN SIE DEN MARKTWERT IHRER FÜHRUNGSPERSÖNLICHKEIT !
**MIT ZUVERSICHT IN DIE ZUKUNFT BLICKEN
MEHR ENERGIE FÜR DIE NEUORIENTIERUNG
MIT PERSÖNLICHKEIT ÜBERZEUGEN**

Betrachten Sie Geschäftsleute, Top Führungskräfte, Spitzensportler und Medienprofis. Sie werden erkennen, dass wirklich viele von Ihnen die Prinzipien von Dale Carnegie einsetzen und so erfolgreich sind.

Sie können ähnliche Fähigkeiten erwerben und Ergebnisse erzielen, sogar wenn Sie unerwartete Veränderungen in Job erleben. Besuchen Sie den Dale Carnegie Kurs zur beruflichen Neuorientierung um bei der Neusuche durchzustarten und beim nächsten Karriereschritt erfolgreich zu sein.

Dieser einzigartige Kurs hilft Ihnen jene Skills zu erwerben, die Sie im heutigen Wettbewerb benötigen. Sie lernen, wie Sie Bewerbungsgespräche mit mehr Professionalität bewältigen und sich bietende Möglichkeiten rasch erkennen und nutzen.

Dieses Seminar verhilft Ihnen dazu, überzeugend zu kommunizieren, Probleme kreativ zu lösen und kalkulierbare Risiken intelligent einzugehen. Sie werden Eigenverantwortung übernehmen, und mit Selbstvertrauen den Marktwert Ihrer Führungspersönlichkeit ausbauen.

Diese Kurserfahrung wird Sie jenseits Ihrer derzeitigen Grenzen führen und Sie dabei unterstützen, auch ehrgeizige neue Ziele zu erreichen. Dieses Programm beruht auf bewährten Erfolgsfaktoren und zeigt Ihnen, wie Sie diese täglich umsetzen können, wenn Sie Ihre neue Karriere planen.

*Nutzen Sie die Chance: Buchen Sie den **Dale Carnegie Kurs für Menschen in beruflicher Neuorientierung.***

Information: Dale Carnegie Österreich
Bartensteingasse 2, A-1010 Wien
Tel. 01/9850523;
Email: info@dale-carnegie.at

4-Tages-Programm	
Inhalte	Teilnehmer lernen:
1. Grundlagen für den Erfolg	5 Schlüsselfaktoren für erfolgreichen Karrierewechsel
2. Namensgedächtnis	Menschen wiedererkennen – bei anderen im Gedächtnis bleiben
3. Beziehungen stärken	Bewährte Prinzipien einsetzen und andere im Netzwerk gewinnen, uns beim nächsten Karriereschritt zu unterstützen
4. Selbstvertrauen aufbauen	Erfolge nutzen, um sich selbst besser zu verkaufen und die Zukunft zu gestalten
5. Unterstützung erwirken	12 Prinzipien einsetzen, um andere für unsere Ideen zu gewinnen
6. Ideen klar formulieren	Ideen strukturieren, um mehr Glaubwürdigkeit zu erzielen
7. Lebendige Kommunikation	Wie Sie andere anregen, involvieren und in Ihren Bann ziehen
8. Umgang mit Stress	Effektivere Wege kennenlernen, mit den Herausforderungen eines Jobwechsels umzugehen
9. Andere überzeugen	Die Macht entdecken, mit Übereinstimmungspunkten zu arbeiten
10. Annehmbar widersprechen	Die eigene Meinung auch in schwierigen Situationen mit Bestimmtheit vertreten
11. Mehr Flexibilität entwickeln	Für Veränderungen, Möglichkeiten und Chancen offen sein
12. Sympathisch Eigenwerbung machen	Sich selbst professionell vermarkten – eigene Elevatorspeeches einsetzen
13. Interview 1 mal 1	Für verschiedene Bewerbungsgespräche vorbereiten
14. Spontan reagieren	Sich in verschiedenen Interviewsituationen bewähren
15. Networking	Strategien und Prozesse für gezielte Kommunikation bei Events
16. Einen Plan für die Zukunft entwickeln	Intelligenter, nicht schwerer arbeiten – für besondere Ergebnisse

Pluspaket: 2 Stunden Einzelberatung zur Optimierung der Bewerbungsunterlagen und Schärfung der individuellen Karrierestrategie

Anforderung von Informationen (Fax an: 01/9850523-33):

Ich interessiere mich für das Dale Carnegie Kompakttraining Menschen in beruflicher Neuorientierung:

Name (mit Titel)..... Firma:

Straße: PLZ, Ort.....

Telefon: Mobil:

Email: