

Wie man Ideen, Produkte und sich selbst am besten präsentiert und bei anderen nachhaltige Wirkung erzielt.



Vier Augen Video-Feedback

Eine Präsentation ist eines der wichtigsten Werkzeuge, um im Geschäftsleben etwas zu bewegen. Ob Sie Kollegen überzeugen, ein Produkt oder Projekt verkaufen, ein Team motivieren oder der Geschäftsleitung eine Idee vorstellen - meist hängen Erfolg oder Misserfolg von der Klarheit, Prägnanz und Überzeugungskraft Ihrer Präsentation ab. In High Impact Presentations sehen und hören Sie sich selbst auf Video - so, wie Ihre Zuhörer Sie sehen und hören. Sie trainieren Ihre Präsentationstechnik intensiv mit mindestens sieben praktischen Präsentationsübungen, die alle auf Video aufgezeichnet werden. Nach jeder Übung setzen Sie sich mit einem der Trainer zusammen, analysieren die Videoaufzeichnung, feilen an Inhalt und «Verpackung» und bekommen handfeste Tipps, wie Sie Ihre Präsentationen lebendiger, klarer, interessanter machen können.

Ihr Nutzen

- Die Zuhörer und ihre Interessen einschätzen
- Die Ziele der Präsentation definieren, das zentrale Thema entwickeln
- Die Zuhörer zum Handeln auffordern
- Sich auf ein Interview vorbereiten
- Aufmerksamkeit sofort gewinnen und Interesse für Ihr Anliegen wecken
- Bei Präsentationen entspannter und natürlicher sein
- Fachkompetenz und Sicherheit ausstrahlen
- Zuhörer gewinnen und Ihre Begeisterung überspringen lassen
- Glaubwürdigkeit ausstrahlen
- Ihre Ideen, Ihre Firma und sich selbst gut verkaufen

Praxisorientiert und effizient

High Impact Presentations findet an zwei aufeinanderfolgenden Tagen statt und eignet sich speziell für Führungskräfte, Verkäufer, Produkt- oder Projektmanager, Selbstständige etc. die vor größeren oder kleineren Gruppen präsentieren, Interviews oder Pressekonferenzen geben, bzw. sich darauf bestmöglich vorbereiten wollen. Das Feedback der Teilnehmer ist mehr als positiv.

So meint etwa Clemens Staudinger, akademischer Finanzdienstleister: „Ich habe in meiner 16-Jährigen Berufslaufbahn bereits viele Seminare besucht. Dale Carnegie hat mich durch die praxisorientierte und effiziente Gestaltung der Seminare beeindruckt, wie kein anderes Unternehmen. Die Trainer haben mich gefordert und meine Möglichkeiten aufgezeigt.“ Mit Real-Time-Coaching und vier-Augen-Video-Feedback entwickeln Teilnehmer ihren jeweils persönlichen Stil, der zur Person passt und die eigene Message optimal unterstützt, um so rascher und nachhaltiger zu überzeugen.

Nächste Termine:

5./6. Juni in Illmitz - (in English)
29./30. August in Wien
25./26. September in Mondsee
16./17. Oktober in Pöllauberg
21./22. November in Illmitz
Tel. 01/9850523

Details: www.dale-carnegie.at/HIP



DALE CARNEGIE®
TRAINING