



## Sales Training Erfolg durch Beziehungen

**Die effektivsten Vertriebsmitarbeiter:innen von heute schmieden wesentliche Beziehungen zu ihren Kund:innen, um langfristig positive Ergebnisse zu erzielen.**

Mit heißer Luft Illusionen schaffen, gehört der Vergangenheit an. Kund:innen sind mit Fakten bewaffnet. Sie haben Ihre Website erkundet. Sie kennen die Preisgestaltung. Sie haben die Bewertungen Ihres Unternehmens gelesen. Sie sind vorbereitet. Wo soll also der Vertrieb ansetzen?

Es ist einfach. Leistungsstarke Verkaufsprofis tun etwas, was das Internet nicht kann. Sie bauen Beziehungen auf. Sie sind leidenschaftlich und dem Erfolg ihrer Kund:innen verpflichtet. Sie verstehen, dass dauerhafte Beziehungen der Schlüssel zu positiven Ergebnissen für alle sind. Und echte Beziehungen bauen Loyalität und Empfehlungen auf, was zu einer lukrativen Pipeline führt.

Treten Sie mit uns in Verbindung, um mit unserem **Sales Training: Erfolg durch Beziehungen** Verkaufen zu lernen und zu verstehen warum Dale Carnegie der globale Führer beim Aufbau langfristiger und bedeutungsvoller Beziehungen ist.

### **ZIELGRUPPE:**

Vertriebsmitarbeiter:innen, (Key) Account Manager:innen, Verkäufer:innen, Nachwuchskräfte im Verkauf.

### **TERMINE UND ANMELDUNG:**

<https://www.dale-carnegie.at/trainings/>

### **INVESTITION:**

€ 1.950,-- exkl. MwSt. (3 Tage)

Inklusive virtueller Begleitsessions vor und nach dem Training.

### **TRAININGSZIELE:**

- Ziele für den persönlichen und beruflichen Erfolg festlegen
- Eine dynamische und selbstbewusste Einstellung aufbauen
- Die besten Akquise Methoden identifizieren, um eine unbegrenzte Pipeline aufrechtzuhalten
- Essenzielle Beziehungen bilden, um den Wert der Kunden zu erhöhen
- Aktive Zuhörfähigkeiten entwickeln, um Chancen zu erkennen und Herausforderungen zu minimieren
- Social Media gezielt verwenden, um Ihren Netzwerkeinfluss zu erweitern
- Entscheidende Fragen entwickeln, um die Kundenbedürfnisse offenzulegen
- Interesse schaffen, indem individuelle und kundenorientierte Lösungen entwickelt und beschrieben werden

### **DALE CARNEGIE EVOLVE:**

Dieser Kurs wird über unsere führende digitale Lernplattform eVolve durchgeführt. Die eVolve-Plattform vernetzt Sie online, ermöglicht Ihnen digitale Inhalte freizuschalten, die Ihre Learning Journey ergänzen. Mit dem inkludierten 12-monatigen Zugang zu unserer Plattform erhalten Sie alle verfügbaren Unterlagen und ergänzende Informationen.

### **KONTAKT:**

**Dale Carnegie Austria**

**Dietrichgasse 14b/6**

**1030 Wien**

**Tel.: +43 (1) 985 05 23**

**Mail: [office@dale-carnegie.at](mailto:office@dale-carnegie.at)**

**<https://www.dale-carnegie.at>**



## Sales Training

### Erfolg durch Beziehungen

Training	Termin zur Auswahl	Ort	Trainer:in	Investition
<b>22V02</b>	Mi., 30.11.2022 bis Fr., 02.12.2022  Je 09:00-18:00 Uhr  Awareness-Session: Do., 24.11.2022, 10:00-11:30 Uhr  Sustainment-Session: Do., 12.01.2023, 10:00-11:30 Uhr	Wien (Tbd.)	Erik Schnabl	€ 1.950,-- exkl. MwSt.