Bücher von Dale Carnegie

Dale Carnegie schreibt in seinen Büchern über die transformative Kraft der Kommunikation, zwischenmenschliche Beziehungen und persönliche Entwicklung.

Dale Carnegie war ein Vorreiter im Bereich der persönlichen Entwicklung und zwischenmenschlichen Beziehungen. Seine zeitlosen Erkenntnisse und bewährten Methoden haben Millionen von Menschen auf der ganzen Welt dabei geholfen, ihre Fähigkeiten zu entfalten, effektiver zu kommunizieren und erfolgreichere Beziehungen aufzubauen.

Der Erfolg ist in dir!
Wie wir in einer sich rasch verändernden Welt mit Menschen umgeht, Probleme löst und sich durchsetzt.

Unsere Lebens- und Arbeitswelt ist komplizierter geworden und verändert sich rasant wie nie zuvor. Um sich in der rasch verändernden Welt zu behaupten, Erfolg zu haben und ein zufrieden stellendes Leben in Arbeit und Beruf zu führen, müssen wir gut vorbereitet sein und planvoll handeln, um allen Situationen flexibel begegnen zu können.

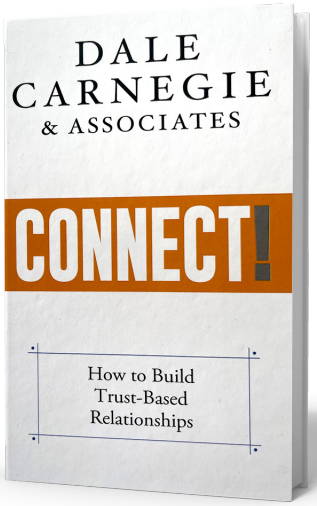
Dieses Buch vermittelt das hierzu nötige Wissen. Es ist ein leicht zu lesendes und in hohem Maße anregendes Handbuch, das hilft, die Probleme von heute und morgen zu bewältigen.

ISBN-13: 978-3959725613

Buch anfragen

Bücher von Dale Carnegie

Dale Carnegie schreibt in seinen Büchern über die transformative Kraft der Kommunikation, zwischenmenschliche Beziehungen und persönliche Entwicklung.



Connect!

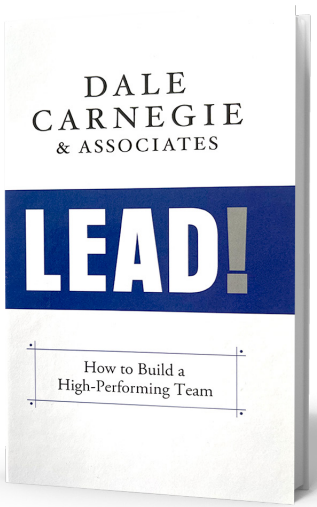
So bauen Sie vertrauensvolle Beziehungen auf

Wir sehen uns nach echten Verbindungen, tiefen und sinnvollen Interaktionen, die auf Gemeinsamkeiten basieren und nicht auf dem, was wir voneinander bekommen können. Lernen Sie in dem Buch, wie Sie Gemeinsamkeiten schaffen, Konflikte reduzieren und andere Perspektiven verstehen.

Die Wahrheit ist, dass es einfacher ist, uns selbst zu ändern als unsere Umstände. Und wir können unsere Umstände ändern, indem wir uns selbst ändern.

ISBN-13: 978-3596513086

Buch anfragen



Lead!

So bauen Sie ein leistungsstarkes Team auf

Dieses Buch ist sowohl für neue als auch erfahrene Führungskräfte gedacht, um ihre Teams effektiver zu motivieren und zu inspirieren. Es basiert auf dem bewährten Führungserfolgsmodell von Dale Carnegie und Dale Carnegies Human Relationships.

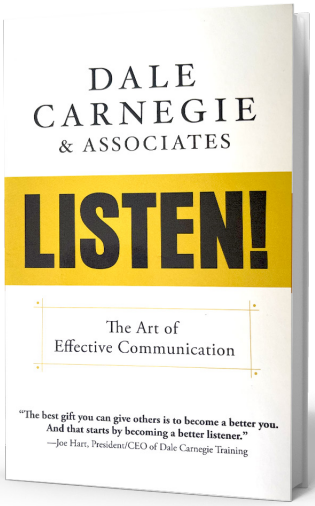
Sie lernen Techniken kennen, die Ihnen dabei helfen Herausforderungen als Führungskraft zu bewältigen und Ihre Denkweise und Ihr Verhalten zu verändern, um eine positivere und selbstbewusstere Führungskraft zu werden.

ISBN-13: 978-1722505721

Buch anfragen

Bücher von Dale Carnegie

Dale Carnegie schreibt in seinen Büchern über die transformative Kraft der Kommunikation, zwischenmenschliche Beziehungen und persönliche Entwicklung.



Listen!

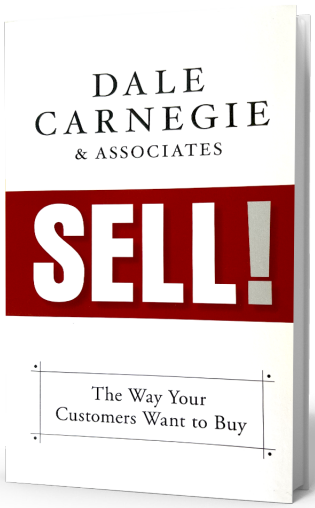
Die Kunst effektiver Kommunikation

Warum gelingt es uns so oft nicht, eine Konnexion herzustellen, wenn wir mit Geschäftskollegen, Familienmitgliedern oder Freunden sprechen? Möchten Sie sich in all Ihren Beziehungen Gehör und Verständnis verschaffen?

Anhand anschaulicher Beispiele, leicht zu erlernender Techniken und praktischer Übungen lernen Sie ein besserer Zuhörer zu werden. Dale Carnegie zeigt Ihnen, wie es auch in schwierigen Situationen geht.

ISBN-13: 978-1722510022

Buch anfragen



Sell!

Wie Ihre Kunden kaufen möchten

In diesem Buch zeigen Ihnen Dale Carnegie & Associates den modernen Verkaufszyklus und wie Kunden wirklich kaufen möchten. Grundlage dafür ist Ihre Fähigkeit mehr als nur einen Käufer zu sein und zu verstehen, was Kunden von heute wirklich wollen (und was nicht).

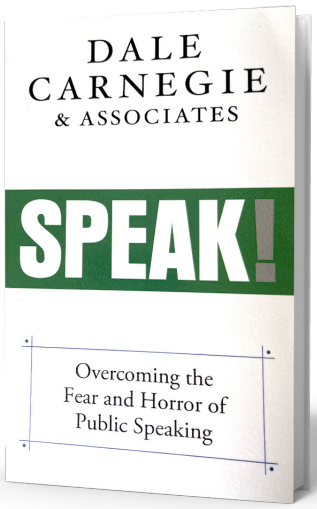
Die Leser lernen die fünf Stufen des Verkaufsprozesses kennen und vertiefen Ihr Wissen anhand realer Verkaufsbeispiele. Dieses Buch kombiniert aufschlussreiche neue Forschungsergebnisse, einen modernen Verkaufsprozess und zeitlose, wirkungsvolle Prinzipien für menschlichen Beziehungen.

ISBN-13: 978-1722505363

Buch anfragen

Bücher von Dale Carnegie

Dale Carnegie schreibt in seinen Büchern über die transformative Kraft der Kommunikation, zwischenmenschliche Beziehungen und persönliche Entwicklung.



Speak!

Die Angst und den Schrecken vor öffentlichen Reden überwinden

Dieses Buch konzentriert sich auf Möglichkeiten, um das Potenzial, dass Sie bereits in sich tragen vollkommen auszuschöpfen: die Fähigkeit, unsere Botschaft durch kraftvolle und sogar weltverändernde Präsentationen zu kommunizieren.

Lesen Sie dieses Buch und lernen Sie, Ihre Angst vor öffentlichen Reden zu überwinden, indem Sie:

- Ideen überzeugend umsetzen
- Ein selbstbewusstes Bild präsentieren
- Ihr Publikum begeistern
- Schwierige Themen effektiv erklären
- Skeptiker für Ihren Standpunkt gewinnen
- Eine Gruppe davon überzeugen, Maßnahmen zu ergreifen

ISBN-13: 978-1722505592

Buch anfragen

Mit unserem Newsletter sind Sie immer top-aktuell informiert und profitieren von unseren Tipps! Erhalten Sie für Ihre Anmeldung zum Newsletter einen Gutschein im Wert von 100 € auf Ihr nächstes Training.

Jetzt für den Newsletter anmelden

DCA Training GmbH
Dietrichgasse 14b/6,
1030 Wien

Tel. +43 (1) 985 05 23-0
Fax +43 (1) 985 05 23 - 33
email office@dale-carnegie.at

web www.dale-carnegie.at
UID Nr.: ATU67930545
FN: 363034z, Handelsgericht Wien